



# COMO EMPREENDEDOR de verdade com a Contabilidade



**Fernando Sampaio**  
fernando.sampaio@bssp.edu.br

# Uma parceria



- Coordenador MBA Executivo Empreendedorismo Contábil
- Professor de MBA
- Empresário Contábil
- Consultor de Empresas
- Instrutor de Treinamentos
- Palestrante
- Coautor dos livros Compliance Tributário e Compliance Trabalhista



Prof.FernandoSampaio

Me segue!



(91) 989930763

Mande memes!







Afinal de contas

A Contabilidade mudou?

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

 **CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Não!!



**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

 **CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





E o que temos hoje é...

## Uma melhor forma de prestar serviços

- Reposicionamento estratégico
- Proposta de valor diferenciada
- Entregas consultivas de qualidade
- Tecnologia aliada ao serviço consultivo
- Clientes satisfeitos e promotores
- Equipe alinhada ao propósito

Fonte: Fernanda Rocha, NUCONT

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



E o que temos hoje é...

## Uma melhor forma de prestar serviços

- A **Gestão do Negócio** para continuidade e prosperidade.
- A **Diferenciação de Serviços** para um mercado competitivo.
- A **Qualidade da Oferta** para entrega supere expectativas.





E o que temos hoje é...

## Uma melhor forma de prestar serviços

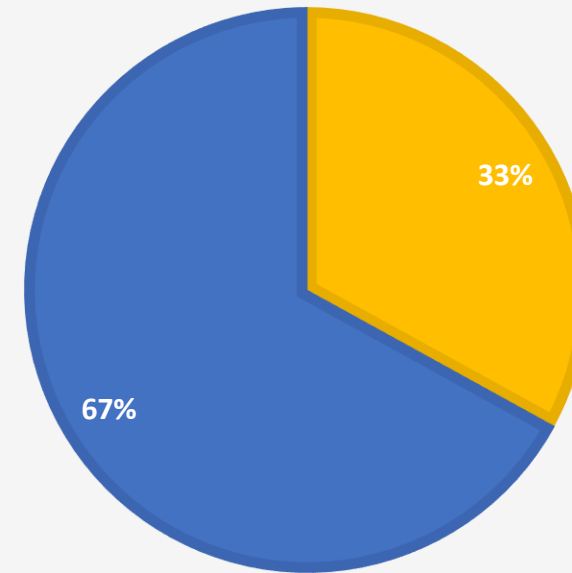
Conhecimentos	Eixo
Empreendedorismo Contábil	<b>Gestão do Negócio</b>
Liderança e Gestão com Pessoas	
Gestão de Organizações Contábeis	
Relacionamento e Sucesso do Cliente	
Marketing Contábil	<b>Diferenciação de Serviços</b>
Transformação Digital e Tecnologias para Contabilidade	
Negociação, Precificação e Vendas Consultivas	
Gerenciamento de Serviços Societários	<b>Qualidade da Oferta</b>
Gerenciamento de Serviços Tributários	
Gerenciamento de Serviços Contábeis	
Gerenciamento de Serviços Trabalhistas e Previdenciários	
Gestão Financeira e BPO	



# Sabia que, de acordo com o SEBRAE (2016)

Mais de **dois terços** dos empresários **desejam:**

- Planejamento Tributário
- Recomendações para melhorar o negócio
- Relatórios de desempenho e diagnósticos
- Apoio na gestão financeira
- Apoio para acesso à linhas de crédito
- Elaboração de Plano de Negócios
- Solucionar dívidas e/ou pagamentos atrasados



**E em 2022, esse percentual aumentou?**

# É o mesmo profissional?

## Contador

Profissional formado na área contábil

### O que faz?

- Contabilidade oficial clássica
- Legalização de empresas
- Cálculo e Escrituração Fiscal
- Atividades correlatas (DP)

### Natureza do trabalho

- Estruturado
- Rotineiro
- Previsível

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# É o mesmo profissional?

## Contador

Profissional formado na área contábil

### O que faz?

- Contabilidade oficial clássica
- Legalização de empresas
- Cálculo e Escrituração Fiscal
- Atividades correlatas (DP)

### Natureza do trabalho

- Estruturado
- Rotineiro
- Previsível

## Contador Consultor

Profissional formado na área contábil

### O que faz?

- Pesquisas
- Análises
- Discussões, opiniões
- Treinamento
- Apoio (em atividades intelectuais)

### Natureza do trabalho

- Não estruturado
- Não rotineiro
- Imprevisível
- Sob medida

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

 **CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





# O que vou te entregar hoje...

- Exemplo de Canva da Empresa Contábil Empreendedora
- Motivos para Empreender com Contabilidade
- Mapa das Empresas do Brasil
- Exemplos práticos para Novos Clientes e Upsell
- Linha do tempo da Negociação
- Exemplo de Plano de Negócios (para você ou seu cliente)
- Exemplo de Diagnóstico Empresarial (para você ou seu cliente)
- Uma pesquisa sobre as Organizações Contábeis do Brasil

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



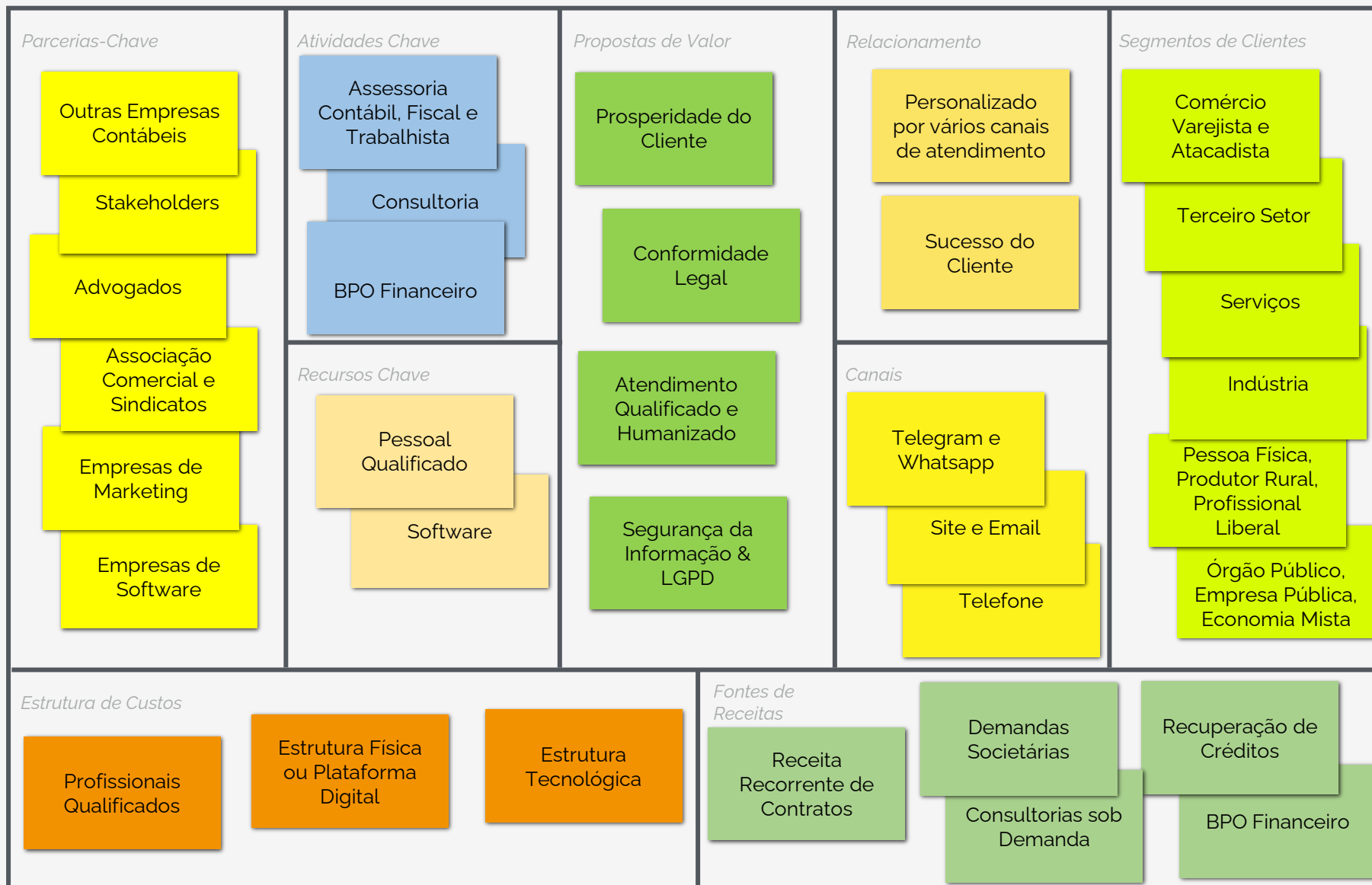
# Empresa Contábil Empreendedora

MBA Executivo Empreendedorismo Contábil  
Prof. Fernando Sampaio

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Por que Empreender com Contabilidade?

- Área em plena expansão
- Muitas oportunidades em todo o Brasil
- Visão holística do negócio
- Evidenciação de riscos e oportunidades
- Operações da Organização causam afetações
- Financeira, tributária, contábil, previdenciária, societária...

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

 **CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





# Por que Empreender com Contabilidade?

- Contexto Geral
- Compreensão do Cenário Brasileiro
- Atualizações Recentes
- Mapa de Oportunidades(\*)

(\*) Municipal, Estadual, Regional ou Nacional

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Profissionais e Organizações Contábeis - Goiás

Fonte: Quantos Somos - CFC

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

**CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
Contabilidade



UF	Contador	Técnico	Total	Sociedade	Empresário	MEI	SLU	Total
GO	9.676	3.471	13.147	910	832	163	831	2.736
%	73,60	26,40	2,52	33,26	30,41	5,96	30,37	3,37

# 25 maiores atividades econômicas em Goiás

Fonte: Mapa das Empresas do Brasil

Atividade Econômica	Total	%
Comércio varejista de artigos do vestuário e acessórios	38462	5,44242%
Cabeleireiros, manicure e pedicure	27445	3,88350%
Promoção de vendas	22076	3,12378%
Comércio varejista, predominância de alimentícios - minimercados, mercearias e armazéns	18264	2,58438%
Obras de alvenaria	17059	2,41387%
Lanchonetes, casas de chá, de sucos e similares	16062	2,27279%
Restaurantes e similares	13855	1,96050%
Comércio varejista de bebidas	12719	1,79975%
Preparação de documentos e serviços especializados de apoio administrativo não especificados	10154	1,43680%
Atividades de estética e outros serviços de cuidados com a beleza	9515	1,34638%
Transporte rodoviário de carga, exceto perigosos e mudanças, intermunicipal, interestadual e internacional	9196	1,30124%
Transporte rodoviário de carga, exceto produtos perigosos e mudanças, municipal	9148	1,29445%
Comércio a varejo de peças e acessórios novos para veículos automotores	9120	1,29049%
Confecção de peças do vestuário, exceto roupas íntimas e as confeccionadas sob medida	8669	1,22667%
Serviços de manutenção e reparação mecânica de veículos automotores	8201	1,16045%
Instalação e manutenção elétrica	8091	1,14489%
Fornecimento de alimentos preparados preponderantemente para consumo domiciliar	7908	1,11899%
Incorporação de empreendimentos imobiliários	7415	1,04923%
Construção de edifícios	7383	1,04470%
Comércio varejista de cosméticos, produtos de perfumaria e de higiene pessoal	6979	0,98754%
Treinamento em desenvolvimento profissional e gerencial	6681	0,94537%
Serviços combinados de escritório e apoio administrativo	6298	0,89117%
Comércio varejista de produtos alimentícios em geral ou especializado em produtos alimentícios não especificados	6239	0,88283%
Serviços domésticos	6141	0,86896%
Bares e outros estabelecimentos especializados em servir bebidas, sem entretenimento	5586	0,79043%
25 maiores atividades econômicas ativas em Goiás	298.666	42,26158%

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





# Uma rápida análise destes dados

- Vamos pensar em um índice, desconsiderando profissionais e técnicos autônomos:

total das 25 maiores atividades econômicas ativas de Goiás

---

número de organizações contábeis ativas de Goiás

298.666

---

2.736

**109 clientes por organização contábil**

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# 25 maiores atividades de MEI em Goiás

Fonte: Mapa das Empresas do Brasil

Atividade Econômica	Total	%
Comércio varejista de artigos do vestuário e acessórios	28215	7,13370%
Cabeleireiros, manicure e pedicure	26549	6,71248%
Promoção de vendas	19669	4,97298%
Obras de alvenaria	16051	4,05823%
Lanchonetes, casas de chá, de sucos e similares	11676	2,95209%
Comércio varejista em geral, com predominância de produtos alimentícios - minimercados, mercearias e armazéns	10132	2,56171%
Comércio varejista de bebidas	9896	2,50204%
Atividades de estética e outros serviços de cuidados com a beleza	8475	2,14277%
Restaurantes e similares	8001	2,02292%
Preparação de documentos e serviços especializados de apoio administrativo não especificados anteriormente	7762	1,96249%
Fornecimento de alimentos preparados preponderantemente para consumo domiciliar	7501	1,89651%
Instalação e manutenção elétrica	6605	1,66997%
Transporte rodoviário de carga, exceto produtos perigosos e mudanças, municipal	6595	1,66744%
Serviços domésticos	6117	1,54658%
Serviços de manutenção e reparação mecânica de veículos automotores	5623	1,42168%
Confecção de peças do vestuário, exceto roupas íntimas e as confeccionadas sob medida	5363	1,35595%
Comércio varejista de cosméticos, produtos de perfumaria e de higiene pessoal	5134	1,29805%
Outras atividades de ensino não especificadas anteriormente	5043	1,27504%
Bares e outros estabelecimentos especializados em servir bebidas, sem entretenimento	4727	1,19514%
Serviços ambulantes de alimentação	4720	1,19337%
Treinamento em desenvolvimento profissional e gerencial	4462	1,12814%
Serviços de pintura de edifícios em geral	4260	1,07707%
Comércio varejista de produtos alimentícios em geral ou especializado em produtos alimentícios não especificados	4160	1,05179%
Reparação e manutenção de computadores e de equipamentos periféricos	3906	0,98757%
Comércio varejista de hortifrutigranjeiros	3632	0,91829%
25 maiores atividades de MEI em Goiás	224.274	56,70401%

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Exemplos práticos para você chegar lá!

## Regra de ouro - VOCÊ USA O NOME DE UM CLIENTE

*Bom dia, XXXXXXXXXX.*

*Meu nome é CONTADORA DA SILVA.*

*Eu sou contador da Empresa Cia YYYYYYYYYYYYYYYY.*

*Sabia que nos últimos 05 anos ela deixou de pagar mais de 500 mil reais de impostos por um planejamento tributário que realizamos?*

*Como está sua agenda na terça-feira a tarde para que eu possa apresentar um planejamento tributário semelhante para o seu mercado de vendas online?*



Prof. Leandro Bueno

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Exemplos práticos para você chegar lá!

## Regra de ouro – MOSTRE A SUA COMPETÊNCIA

*Bom dia, XXXXXXXX.*

*Meu nome é Contadora da Silva.*

*Você ainda não conhece o meu trabalho, e a melhor maneira que encontrei é compartilhar o que faço.*

*Tenho um estudo que apresenta cinco formas para reduzir a carga tributária em até 35% para empresas do seu segmento.*

*Você gostaria de receber este estudo?*



Prof. Leandro Bueno

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**



# Exemplos práticos para você chegar lá!

## Regra de ouro – UM FATO RELEVANTE

*Bom dia, XXXXXXXX.*

*Meu nome é Contadora da Silva.*

*Você sabia que os dez maiores e-commerces do Brasil reduziram sua carga tributaria em 10% nos últimos três anos quando optaram pelo lucro real.*

*Sua empresa está no lucro real, certo ?*



Prof. Leandro Bueno

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





## Autoconhecimento

Conhecer com profundidade a nós mesmos, nossa equipe e nossa empresa, bem como nosso cliente. O conhecimento dos componentes que formam uma prestação de serviços são imprescindíveis nesta etapa

## Preparação

Preparar-se para uma negociação envolve muita pesquisa. Devemos localizar todas as informações úteis que possam nos ajudar a fortalecer nossos argumentos.

## Negociação

Momento de ceder em alguns aspectos e barganhar em outros. É o chamado encontro de interesses. A preparação ajuda a pressupor o comportamento da outra parte.

## Conclusão

Construção de uma relação duradoura. Negociar é mais do que descobrir quando e quanto se vai receber. Não caia no conto da parceria barata, que te leva o tempo e não te devolve nada além de prejuízo. Escolha muito bem para quem e com quem você vai trabalhar.

## Negociação linha do tempo

## Apresentação

Planeje os movimentos iniciais para mostrar-se convicto e ser convincente. Fique alerta e seja flexível para criar e aproveitar oportunidades durante a negociação.

## Fechamento

Forte tendência das maiores concessões surgirem no final, o que pode ser ruim - ou não. Uma opção é lançar a questão "Se concordarmos com estas condições, temos um acordo?" A vantagem! Você não concordou em nada, e está obrigando o outro lado a jogar sua última carta.

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

 **CRCGO**  
CONSELHO REGIONAL DE CONTABILIDADE  
DE GOIÁS

**COMO EMPREENDER**

de verdade com a

Contabilidade





“As pessoas esquecerão o que você disse, as pessoas esquecerão o que você fez. Mas elas nunca esquecerão como você as fez **sentir**”

Carl W. Buehner

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL



**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





FERNANDO **S**AMPAIO  
PROFESSOR

me disseram que os  
**Contadores**  
serão os  
**Profissionais do Futuro**  
mas eu afirmo que são os  
**Profissionais do Presente**

#contadorpresente  
#maiscontabilidade

Obrigado!

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL





**COMO EMPREENDER**  
de verdade com a  
**Contabilidade**





 (62) 3123 1920  (62) 99321 2949

   bsspcentroeducacional

**Conheça nossos Cursos**

**BSSP.EDU.BR**

**BSSP**  
CENTRO EDUCACIONAL

